КАРЬЕРА ФОРУМ

ЦЕНТР РАЗВИТИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ

Семинар-тренинг Германа Теплякова

«Визуальные коды человека»

16 -17 февраля

Целевая аудитория интенсива: владельцы, директора и ТОП-менеджеры компаний, HR-руководители и рекрутеры, руководители и сотрудники служб безопасности. Особенно ценны эти знания для профессионалов **в области переговоров и продаж.**

- *Вы работаете с людьми?*
- *Вы хотите видеть то, чего не видят другие?*
- *Вам важно с первого взгляда понять человека — его ценности, мотивы, склонности и предрасположенности?*

Эту задачу быстро, объективно, без анкет, запросов и применения технических средств решает ВИЗУАЛЬНАЯ ПСИХОДИАГНОСТИКА – только на основании научно обоснованного анализа внешности. Владеющему этой технологией специалисту достаточно всего несколько минут для оценки интересующего объекта, в том числе по его фотографии.

Кто и для чего владеет этими секретами:

- Руководители высокого уровня — для моментального определения способа управления людьми и ситуацией.
- Наиболее успешные бизнесмены — для безошибочного определения намерений клиента и заключения максимально выгодного контракта.
- Сотрудники специальных служб — для мгновенного выбора тактики воздействия на объект.
- Выдающиеся политики — для победы на выборах.
- Переговорщики экстра-класса — для блиц-диагностики состояния оппонента и достижения поставленной цели.

Особенности мероприятия:

- Даются только реально работающие, наиболее информативные, проверенные десятилетиями личного опыта и научно подтвержденные технологии визуальной психодиагностики.

- Большое количество иллюстраций делает обучение захватывающим и интересным.
- Проводится визуальная психодиагностика участников группы. Это особо эффективный раздел для практического освоения материала.

В ПРОГРАММЕ СЕМИНАРА-ТРЕНИНГА:

- ♣ Формирование системного подхода к оценке внешности человека по видимым признакам (пол, возраст, рост, вес, этнические особенности, тип телосложения, походка, язык тела и многое другое).
- ♣ Отработка методики выявления с первого взгляда сильных и проблемных сторон личности.
- ♣ Прогнозирование поведение человека по его видимым характеристикам.
- ♣ Освоение техники мгновенного определения способа взаимодействия с человеком по его внешним признакам.
- ♣ Изучение новых принципов командообразования и выявления лидерского потенциала человека.

Результаты:

- Умение прогнозировать поведение человека по внешним признакам.
- Умение определять сильные и слабые стороны человека без анкет и тестов.
- Знание, как наилучшим способом выстраивать отношения с людьми разных типов.
- Новый уровень безопасности в отношениях с людьми и окружающим миром.
- Ключ к эффективным деловым коммуникациям и счастливым отношениям в личной жизни.

Автор и ведущий:

Герман Владимирович Тепляков.

Основные направления работы:

- Корпоративная антропология.
- Деловое партнёрство и кадровая безопасность (оценка интересующих субъектов по внешности и поведению).

- Потенциал человека. Профессиональная ориентация. Управление талантами.
- Обучение визуальной психодиагностике по направлениям: Переговоры и продажи, Кадровая безопасность и развитие персонала.

Экспертная специализация:

- Визуальная психодиагностика в кадровой безопасности.
- Оценка без вопросов (кандидата при приеме на работу, штатного сотрудника, клиента, партнёра) на основе визуальной психодиагностики.
- Оптимизация командообразования на основе визуальной психодиагностики и этологии человека.
- Визуальные ключи к эффективным переговорам и продажам.
- Персональные консультации руководителей и собственников бизнеса по вопросам, связанным с человеческим фактором.
- **Автор книги «Антропология бизнеса» (совм. с Дмитрием Петровым).**

Клиенты:

Сбербанк РФ, АО «Полюс Золото», компания «Леруа Мерлен», Сибирское таможенное управление ФТС России, Сибирская академия систем безопасности, Новосибирский банковский клуб, администрация Новосибирской области, и др.

16-17 февраля 2021 года с 10:00 до 17:00

Отель «Акфес-Сейо», пр-т 100 лет Владивостоку 103

Стоимость на 1 человека	При оплате до: **До 16 января**	1 участник **27500 рублей**	2-3 участников **25300 рублей**	4 и более участников **24100 рублей**
	После 16 января	29700 рублей	27500 рублей	25300 рублей

(423) 2-300-490, 2-300-445

inna@kforum.ru, elena@kforum.ru